



Medieninformation

## **willhaben Gebrauchtwagen-Analyse: Nie war er so wertvoll wie heute**

### **Detaillierter Wert-Check besonders beliebter Fahrzeugmodelle im zeitlichen Verlauf**

#### **Audi A3 (+ 662 €), Ford Focus (+ 1.489 €) oder Skoda Octavia (+ 1.942 €): Preissteigerung seit Pandemiebeginn - trotz laufender Fahrzeugnutzung**

Österreich, am 21. Februar 2022 – Die Automobilindustrie hat seit mittlerweile zwei Jahren mit einem Mangel an Computerchips zu kämpfen, die für die Herstellung von Fahrzeugen benötigt werden. Dadurch ist die rasche Verfügbarkeit von Neuwagen zur Herausforderung geworden und die Zahl zusätzlich nachfragender KäuferInnen am Gebrauchtwagenmarkt noch einmal rasant angestiegen. Dazu kommt, coronabedingt, der verstärkte Wunsch nach einem eigenen Fahrzeug und dadurch ein genereller Anstieg der potentiellen Autosuchenden. Beeinflusst wurde damit insbesondere die Preisentwicklung der Gebrauchtwagen. willhaben hat sich in diesem Zusammenhang die 2017 erstmalig zugelassenen Gebrauchtwagen der beliebtesten Modelle angesehen und analysiert, wie sich die Preise seit Jänner 2020 verändert haben.

Österreichweit haben sich die Preise für gebrauchte PKW seit Anfang 2020 besonders vorteilhaft für GebrauchtwagenverkäuferInnen entwickelt, wie Michael Gawanda, Head of Auto & Motor bei willhaben berichtet: „Wer jetzt sein Auto verkaufen möchte, dem bietet die aktuelle Situation eine optimale Ausgangslage. Am gesamten Markt herrscht Verknappung, weshalb VerkäuferInnen die Preise für ihre Gebrauchten sehr selbstbewusst ansetzen können. Wir beobachten aktuell eine wohl einzigartige Entwicklung: Wer sich zu Pandemiebeginn gegen einen Autoverkauf entschieden hat, sein Auto also bis heute weiter gefahren ist, hat nun ein Fahrzeug vor der Haustüre stehen, das naturgemäß älter ist, deutlich mehr Kilometer absolviert hat und in sehr vielen Fällen trotzdem über einen höheren Verkaufswert verfügt, als noch Anfang 2020.“

### **Von Ford über Audi bis Mercedes: beliebte Modelle im Vergleich**

Ein Blick auf die von willhaben gesammelten Daten unterstreicht diese eindrucksvolle Entwicklung: Ein Ford Focus mit dem Baujahr 2017 weist heuer, mit rund 20.000 km mehr auf dem Tacho, einen um 11,3 Prozent höheren durchschnittlichen Angebotspreis auf, als noch vor zwei Jahren mit einem geringeren Kilometerstand. Dies entspricht einem Wertzuwachs von rund 1.500 Euro. Auch ein gebrauchter Audi A3 hat mit ähnlicher Betrachtung (circa 30.000 km mehr Laufleistung) seit Pandemiebeginn um 3,2 Prozent beziehungsweise mehr als 650 Euro im Preis zugelegt. In absoluten Zahlen verzeichnete der Skoda Octavia mit fast 2.000 Euro die höchste Steigerung.

Relativ konstant blieben die Preise eines Ford Fiesta (+ 1,9 Prozent) und die der BMW 3er Reihe (-1,5 Prozent). „Selbst Modelle, die im Rahmen dieser Auswertung leicht im Preis gesunken sind, verzeichneten, trotz der deutlich höheren Laufleistung, lediglich einen sehr geringen Wertverlust. So hat ein Seat Leon um 4,7 Prozent beziehungsweise rund 750 Euro und eine Mercedes Benz C-Klasse um 5,7 Prozent beziehungsweise etwa 1.600 Euro verloren. Wird bedacht, dass es sich dabei um mittlerweile zwei Jahre ältere Wagen mit deutlich mehr Kilometern handelt, ergeben sich quer über viele weitverbreitete und beliebte Modelle sehr außergewöhnliche Werte“, so Gawanda.



## Übersicht der Gebrauchtwagenpreisentwicklung von 2020 auf 2022

Modell	Ø Preisentwicklung	Ø Preisentwicklung	Ø Entwicklung Km
	absolut	in Prozent	absolut
Ford Focus	+1.489 €	+11,3 %	+18.537
Skoda Octavia	+1.942 €	+10,2 %	+39.925
Audi A3	+662 €	+3,2 %	+28.779
VW Golf	+476 €	+2,8 %	+27.836
Ford Fiesta	+195 €	+1,9 %	+19.586
BMW 3er-Reihe	-365 €	-1,5 %	+28.764
Opel Astra	-443 €	-3,2 %	+28.104
BMW X1	-1.042 €	-3,8 %	+31.947
Seat Leon	-747 €	-4,7 %	+20.210
Mercedes C-Klasse	-1.591 €	-5,7 %	+34.465

## Alle Erhebungsdaten im Detail

Modell	EZ-Jahr	Ø KW	Ø Kilometerstand	Ø Angebotspreis	EZ-Jahr	Ø KW	Ø Kilometerstand	Ø Angebotspreis
	Stichtag 1 / Anfang 2020				Stichtag 2 / Anfang 2022			
	(= zu Jahresbeginn 2020 ca. 3 Jahre alt)	Jahresbeginn 2020	Jahresbeginn 2020	Jahresbeginn 2020	(= zu Jahresbeginn 2022 ca. 5 Jahre alt)	Jahresbeginn 2022	Jahresbeginn 2022	Jahresbeginn 2022
Ford Focus	2017	84	35.863	13.175 €	2017	90	54.400	14.664 €
Skoda Octavia	2017	102	35.312	19.009 €	2017	109	75.237	20.951 €
Audi A3	2017	91	37.016	20.402 €	2017	93	65.796	21.063 €
VW Golf	2017	86	36.029	17.103 €	2017	88	63.865	17.579 €
Ford Fiesta	2017	65	29.278	10.373 €	2017	72	48.864	10.568 €
BMW 3er-Reihe	2017	125	38.973	24.449 €	2017	122	67.737	24.083 €
Opel Astra	2017	85	34.729	13.705 €	2017	83	62.833	13.262 €
BMW X1	2017	112	33.454	27.586 €	2017	113	65.401	26.544 €
Seat Leon	2017	92	39.534	15.950 €	2017	88	59.744	15.203 €
Mercedes C-Klasse	2017	106	37.089	27.821 €	2017	107	71.554	26.230 €



### **Was für einen bestmöglichen Gebrauchtwagenverkauf zu beachten ist**

Wer sich in der aktuell sehr guten Ausgangsposition von seinem Gebrauchtwagen trennen möchte, bekommt von Michael Gawanda folgende Tipps ans Herz gelegt: „Eine grundlegende Frage, die sich VerkäuferInnen stellen sollten, ist die, ob sie ihren Wagen lieber als Privatperson oder über einen Händler veräußern möchten. Habe ich keine Verhandlungserfahrung, eventuell auch Zeitdruck und daraus resultierend die Bereitschaft, vielleicht einen leicht geringeren Verkaufspreis zu erzielen, sollte in jedem Fall auch der Verkauf an einen Händler geprüft werden. Wer Zeit hat, gut verhandelt und den besten Verkaufspreis erzielen möchte, ist beim Privatverkauf oftmals besser aufgehoben. Zumeist ist es für einen optimalen Marktüberblick auch denkbar, beide Varianten parallel auszuprobieren“, umreißt Gawanda.

„Wichtig ist es jedenfalls, das Fahrzeug bestmöglich, wahrheitsgemäß und gepflegt zu präsentieren, vielleicht auch kleinere Reparaturen noch vorzunehmen beziehungsweise vornehmen zu lassen. Deshalb sollten sich VerkäuferInnen vor der Erstellung von Fotos ausreichend Zeit für eine gründliche Außenwäsche und Innenreinigung nehmen oder das Investment für eine professionelle Fahrzeugaufbereitung in Kauf nehmen. Im Zuge der Aufnahmen sollte auch mit Detailfotos sowie einer sehr genauen Beschreibung des Fahrzeugs nicht gespart werden. Dabei ist es naturgemäß ratsam, die positiven Seiten des Gebrauchten besonders in den Mittelpunkt zu stellen, aber auch sehr offen mit etwaigen Mängeln umzugehen. Je umfangreicher diverse Fahrzeugdokumente - vom Serviceheft bis zum jüngsten Pickerl-Prüfbericht - potentiellen KäuferInnen zum Nachweis der Pflege und des Zustandes des Fahrzeugs gezeigt werden können, desto besser. Planen Sie ausreichend Zeit für die Besichtigungen ein, überlegen Sie vorab, wieviel Verhandlungsspielraum Sie geben wollen oder teilen sie schon bei der Anfrage mit, dass der Preis nicht verhandelbar ist. Im Fahrzeugbereich fachkundige Familienmitglieder oder Bekannte zum Besichtigungstermin hinzuzuziehen, die bei etwaigen technischen Fragen unterstützen, kann ebenso die Transparenz erhöhen und die Verkaufschancen weiter verbessern.“

### **Über die Auswertung**

Für einen möglichst repräsentativen Vergleich wurden im Zuge der Auswertung ausschließlich Fahrzeuge mit einer Erstzulassung aus dem Jahr 2017 herangezogen. Die Ausgangslage für die Modellauswahl bildeten in Österreich aktuell sehr beliebte Fahrzeuge. Um statistische Ausreißer zu minimieren, wurde für die Auswertung eine KW-Obergrenze von 140 angenommen.

Die Daten in den Tabellen wurden für folgende Stichtage erhoben:

- 1. Stichtag der Auswertung: Jahresbeginn 2020 (= Autos ca. 3 Jahre alt) und maximal 60.000 km Laufleistung bzw. maximal 140 KW
- 2. Stichtag der Auswertung: Jahresbeginn 2022 (= Autos ca. 5 Jahre alt) und maximal 100.000 km Laufleistung bzw. maximal 140 KW

### **Foto**

Michael Gawanda, Head of Auto & Motor bei willhaben



**Fotocredit**  
willhaben

**Pressekontakt**  
Andreas Pucher  
PR Manager / willhaben  
Tel.: 0699 1303 1518  
E-Mail: [presse@willhaben.at](mailto:presse@willhaben.at)